**Studi Kasus Nasty Gal**

1. Bisnis pakaian vintage
2. - Menggunakan teknologi dengan membuat page Nasty Gal

- Produk yang harganya murah dapat dijual mahal

- Nasty Gal memiliki ciri khas vintage-looking clothes dengan harga yang terjangkau

- Sophia Amoruso berani mengambil resiko untuk membuka usaha sendiri

1. Karena menawarkan produk melalui web page sendiri

**Studi Kasus Birchbox**

1. E-commerce di mana user harus berlangganan $10/bulan, nanti setiap bulannya diberikan 1 box sampling. Kalau user tertarik, maka user dapat membeli produknya.
2. Diberi box sampling yang baru hanya dengan berlangganan $10/bulan. Box tersebut berisikan produk kecantikan yang baru sehingga cukup menarik user untuk tetap berlangganan.Sistem transaksinya dipermudah sehingga user dapat dengan mudah bertransaksi.

**Studi Kasus Coffee Joulies**

1. Membuat es batu PCM berbentuk biji kopi yang terbuat dari logam yang bisa menyerap kelebihan energi ketika suhu lebih dari yang diinginkan / memanaskan ketika suhu kurang dari yang diinginkan.
2. Dapat membantu menyesuaikan suhu sesuai yang diinginkan

**Ide Startup**

Website untuk kelola limbah makanan (limbah makanan yang dimaksud adalah makanan/minuman layak konsumsi yang belum terjual sebelum mendekati waktu tutup toko)